

OFFRE D'EMPLOI

MONTI Agence commerciale

Nous sommes une jeune entreprise dynamique qui se spécialise dans le développement de marché et la représentation commerciale dans le domaine alimentaire au Québec, principalement au détail. Nous représentons des produits locaux de qualité, des produits biologiques, véganes ainsi que majoritairement des fournisseurs locaux. Nous nous démarquons par l'excellence des produits que nous représentons ainsi que notre excellent service à la clientèle.

Nous cherchons à agrandir notre équipe et avons besoin de support aux ventes.

POSTE : Représentant des VENTES (sur la route) dans le domaine alimentaire, Territoire Le Grand Montréal

Description du poste :

- Connaître en profondeur les produits, les services et les messages de nos fournisseurs
- Rechercher et identifier des clients potentiels (détaillants et commerces indépendants) et créer des liens avec ceux-ci
- Développer des stratégies en collaboration avec le gestionnaire de l'équipe des ventes pour augmenter les ventes et atteindre constamment les objectifs mensuels, semestriels et annuels
- **Solliciter** par la visite en magasin chez les détaillants alimentaires, ainsi que les épiceries fines et boutiques spécialisées, etc.)
- Faire la présentation de produits (expliquer le produits et ses attributs, etc.), la prise de commande, le service et le suivit après-vente.
- Rapport hebdomadaire
- Saisir toute occasion d'apprendre davantage sur le marché et l'industrie
- Toutes autres tâches connexes

Compétences requises :

- Posséder d'excellente habiletés pour la communication : capacité d'écoute, de présentation et d'écriture permettant de transmettre des messages avec clarté, rigueur et efficacité
- Posséder au moins 1 à 3 ans d'expérience en développement de marché et/ou en vente
- Posséder un bon sens de l'organisation
- Posséder un véhicule en état (avec permis de conduire valide et dossier de conduite vierge (aucune infraction, ni casier judiciaire)
- Connaître et avoir un intérêt pour le domaine alimentaire (produit bio, végan, du terroir, etc.)

- Travail d'équipe: un leader qui déborde de positivisme, adore la collaboration et l'esprit d'équipe
- Autonome: fiable, avec une motivation intrinsèque et sait travailler seul tout en s'assurant d'atteindre les objectifs d'équipe dans les temps et de façon organisée
- Aime les gens: à l'aise de faire des appels à froid (cold call) et d'établir un lien de confiance et sincère avec les clients
- Résilience: ne se décourage pas, cherche à comprendre et reste optimiste devant les refus
- Polyvalence: sait rapidement s'adapter à la situation et peut passer rapidement et fréquemment du rôle de prospection à celui de relation client
- Détenir un diplôme collégial
- Maîtriser parfaitement le **français (écrit et oral)** et pouvoir communiquer aussi en anglais
- Maîtriser la suite Office (Word, Excel, PPT), etc.
- Habitez dans son territoire en question

Lieu de travail : Le Grand Montréal (sur la route)

Horaire : du lundi au vendredi de jour (8h à 17h)
Temps plein : (40 heures/semaine)

Salaire : à discuter et selon expérience

SVP veuillez envoyer votre CV a : sandra@agencemonti.ca